

## **Stagiaire Marketing**

Tu es à la recherche d'un stage pour compléter ta formation ?

Ou tu viens de finir tes études et tu aimerais une première expérience en entreprise avant de te lancer ?

Rien de tout ça, mais tu es ultra motivé et pour toi le Marketing et le Business Development n'a pas de secret ?

Alors ... tu es le candidat que l'on recherche !

### **A propos de Misuko :**

Startup belge fondée fin 2016, Misuko offre une large gamme de jus de fruits et légumes crus et biologiques faits à Bruxelles.

Nous avons la volonté de créer une communauté et de lui insuffler un style de vie plus sain à travers des produits de qualité, authentiques, tendances et écoresponsables.

Nous sommes motivés par l'idée de pouvoir offrir des produits frais, variés et créatifs à prix abordables pour un style de vie plus sain.

Entourés d'acteurs locaux et compétents dans le milieu du bien-être, nous proposons des produits de qualité et réfléchis.

Actuellement présents dans plus de 25 points de vente, nous avons récemment développé notre activité à l'échelle internationale.

Composé des deux fondateurs, Misuko recherche à s'entourer pour la phase suivante de son évolution.

### **Le challenge :**

Afin de poursuivre le développement de nos activités, nous sommes à la recherche d'un stagiaire en Marketing/Business Development. Tu rapporteras directement aux fondateurs de la société.

Premier intermédiaire avec le client, tu seras un vrai ambassadeur de la startup.

Tu aimeras aller à la rencontre de nouveaux prospects, de nouveaux clients, et surtout, tu sauras les convaincre !

Tu auras un discours professionnel et à l'image de l'entreprise.

En tant que Marketer/Business Developer chez Misuko, tu auras comme missions principales :

- °Analyser notre cible et créer un listing de prospects

- °Développer l'activité tant auprès des clients déjà acquis qu'auprès de nouveaux clients sur la zone de Bruxelles capitale

- °Faire cela au moyen d'une prospection soutenue par téléphone ou sur le terrain

- °Aider à l'élaboration d'une stratégie globale, aux côtés des fondateurs de la société.

**Ce que nous cherchons :**

Nous cherchons avant tout quelqu'un qui a une affection particulière pour le milieu de la santé et du bien-être, et qui aimerait pouvoir évoluer et se former au sein d'une startup belge en pleine croissance.

- °Tu vois Bruxelles et les alentours comme un terrain de jeu à conquérir
- °Tu es curieux, motivé et persévérant
- °Tu es un très bon négociateur
- °Tu as d'excellentes compétences de communication
- °Tu es endurant et persévérant, tu ne lâches pas l'affaire tant que ce n'est pas conclu !
- °Tu sais prendre des initiatives et travailler dans une petite structure
- °Tu fais tout pour atteindre tes objectifs et assurer le bon développement de la société
- °Tu parles français et néerlandais. L'anglais est un plus.

**Ce que nous offrons :**

- °Un cadre de travail jeune et dynamique;
- °Une expérience dans laquelle les idées sont les bienvenues et où vous aurez votre mot à dire;
- °Un potentiel CDI à la fin de votre stage en fonction des résultats obtenus par l'entreprise.

**Envoie-nous ton cv à [hello@misuko.be](mailto:hello@misuko.be)**