

# MISUKO

## URBAN JUICERY

---

Tu as l'esprit entrepreneurial et tu cherches à relever un nouveau défi ?

Tu as fait une première expérience dans une grande entreprise mais préfères t'épanouir dans une plus petite structure ? Tu es ultra motivé et pour toi le Business Development n'a pas de secret ? Alors tu es peut-être le candidat que l'on recherche !

### Historique de Misuko :

Fondé en 2016, Misuko a la volonté de créer une communauté et de lui insuffler un style de vie plus sain à travers des produits de qualité, authentiques, tendances et éco-responsables. Nous sommes motivés par l'idée de pouvoir offrir des produits frais, variés et créatifs à prix abordables pour un style de vie plus sain. Nous proposons une large gamme de jus pressés à froid, de snacks crus et de tisanes en feuilles entières, 100% biologiques.

### Le challenge :

Afin de poursuivre le développement de nos activités, nous sommes à la recherche d'un profil de Business Developer. Premier intermédiaire avec le client, le business developer est un vrai ambassadeur de la startup qui aime aller à la rencontre de nouveaux prospects, de nouveaux clients, et surtout qui sait les convaincre ! Il a un discours professionnel et à l'image de l'entreprise. En tant que Business Developer chez Misuko, tu auras comme missions principales :

- Développer l'activité tant auprès des clients déjà acquis qu'auprès de nouveaux clients
- Elaborer une stratégie commerciale globale, avec des objectifs SMART
- Hunting par région
- Génération de leads et Growth hacking

## Ce que nous cherchons :

Le nombre d'années d'étude ou le grade se trouvant sur ton diplôme nous importe peu. Nous cherchons avant tout quelqu'un de passionné et ayant la fibre commerciale, quelqu'un qui a une affection particulière pour le milieu de la santé et du bien-être et qui aimerait pouvoir évoluer et se former au sein d'une startup belge en pleine croissance.

- Tu vois Bruxelles et la Belgique comme un terrain de jeux à conquérir
- Tu es curieux, motivé et persévérant
- Tu es un très bon négociateur
- Tu as d'excellentes compétences de communication
- Tu es endurant et persévérant, tu ne lâches pas l'affaire tant que ce n'est pas conclu !
- Tu sais prendre des initiatives et travailler en autonomie
- Tu ne comptes pas tes heures, tu fais tout pour atteindre tes objectifs et assurer le bon développement de la société
- Tu parles français, néerlandais et anglais
- Tu possèdes le permis B et ton propre véhicule
- Une précédente expérience comme Business Developer est un plus !

## Ce que nous offrons :

- Un cadre de travail jeune et dynamique, dans un espace réunissant différentes start-ups belges et internationales
- Une structure dans laquelle les idées sont les bienvenues et où tu auras ton mot à dire
- Des possibilités de croissance en fonction des résultats atteints par l'entreprise

Envoie nous ton CV par mail à [hello@misuko.be](mailto:hello@misuko.be)